

22.05.2026

# Rapportering på måloppnåelse for OFA IKS 2025

---

Det vises til punkt 4 i OFA IKS Virksomhets- og Anskaffelsesstrategi, ([Strategi - OFA IKS](#)), hvor det er tre definerte områder hvor OFA har satt opp konkrete målsetninger. Disse vil bli gjennomgått her.

## 1. Billigere

### 1a) *Kostnadsunngåelse*

*Vi vil vise hvordan vi gjennom innretning av anskaffelsen reduserer kostnadene. Estimert unngått kostnad skal være så høy som mulig*

- **Rammeavtale for leasing av biler (opsjon ladestasjon og hurtiglader)**

Tidligere var ladestasjon og hurtiglader en egen konkurranse, dette ble nå slått sammen og gjennomført som en konkurranse.

Gjennomføring av konkurranse som forhandlet prosedyre ga OFA anledning til å undersøke, avklare og deretter optimalisere aktuelle biler, finansieringsmodell og tilknyttede tjenester som vask, dekkhotell og verkstedtjenester.

Vinnende leverandør gikk fra tilbud 1 – 2 ned over 6 millioner i evaluert pris, kun ved at OFA bidro til å gi info som reduserte risikopåslag og at de ga bedre tilpassede biler basert på behov. Akkumulert vil dette gi en besparelse på over 20 millioner målt mot om vi hadde gjennomført en åpen anbudskonkurranse. Kvaliteten ble også mye bedre ved at leverandør tilpasset biler, systemer og tjenester gjennom forhandlingsmøtene

### 1b) *Tilrettelagt økonomisk gevinst*

*Legge opp til at bestillerne i kommunene kan gjøre riktige valg mtp. kjøp av standardprodukter, der det er relevant, som sikrer best mulig pris. Legge til rette for at alle kommunene blir med på avtalen for å utnytte stordriftsfordelen ved OFA.*

- **Kontorrekvisita og fritt skolemateriell (Lyreco) -**

I denne kontrakten har OFA lagt til rette for økonomiske gevinster ved å stille krav om at innholdet i nettbutikken skal styres i samarbeid med leverandøren. Nettbutikken viser kun produkter som er dekket av kontrakten, noe som effektivt fjerner risikoen for avtalelekkasje. Løsningen er utviklet i tett samarbeid med en fleksibel leverandør og har vært så vellykket at vi planlegger å ta den i bruk også i kommende kontrakter.

For kommuner med e-handel anbefaler vi punch-out, som gir mer presis bestilling, bedre produktinformasjon og oppdatert lagerstatus. Tilpasningene gjør kontrakten enklere å bruke og støtter kommunene i å velge standardprodukter.

- **Medisinsk forbruksmateriell (OneMed)**

I denne kontrakten har OFA lagt til rette for økonomiske gevinster ved å innskrenke utvalget av tilgjengelige produkter i leverandørens nettbutikk. Det tilgjengelige standardsortimentet har blitt nøye valgt ut i samarbeid med leverandøren og OFAs brukerutvalg. Nettbutikken viser kun standardsortimentsprodukter, noe som effektivt fjerner risikoen for avtalelekkasje. Løsningen er utviklet i tett samarbeid med en fleksibel leverandør. Produkter fra standardsortimentet utgjør rundt 99,5% av omfanget av bestilte varer.

For kommuner med e-handel anbefaler vi punch-out, som gir mer presis bestilling, bedre produktinformasjon og oppdatert lagerstatus. Tilpasningene gjør kontrakten enklere å bruke og støtter kommunene i å velge standardprodukter.

- **Møbelavtalene**

I alle de fire møbelavtalene ble det gjort et grundig og omfattende arbeid for at leverandørene kunne levere pris på et standardsortiment. Dette sortimentet er ment til å dekke alle kommunenes grunnleggende behov for møbler innenfor de ulike kategoriene, skole, kontor, barnehage og institusjon.

Prisene leverandørene har gitt på disse produktene er gunstige og langt under det som er på lignende produkter, som ikke regnes som standardprodukter, men øvrig sortiment.

OFA har laget infoskriv og oppgitt på nettsiden (innlogget versjon) om hvilke varer som er omfattet av standardsortimentet. Det er også gjort en omfattende jobb overfor leverandør av barnehagemøbler, om å lage nettsidene slik at kommunene som utgangspunkt kun får oppgitt standardprodukter på nettsiden. Leverandør har samtidig gitt opplæring i bruk av nettsiden til bestillere på avtalen. OFA har bedt leverandørene

### ***1c) God kontraktsoppfølging (sikre at avtalevilkårene overholdes)***

Her vil vi fremheve oppfølging av kontrakter hvor de har vært gjort et ekstraordinært arbeid utover det som er normal kontraktsoppfølging.

- **Multifunksjonsmaskiner (Ricoh)**

I oppfølgingen av Ricoh-kontrakten for multifunksjonsmaskiner avdekket OFA at leverandøren hadde fakturert kostnader som ikke var i tråd med avtalen. Prosessen med å få saken avklart tok lang tid, da Ricoh brukte betydelig tid på å svare og i utgangspunktet ikke ønsket å gi etter. OFA måtte legge tydelig press på leverandøren, blant annet gjennom stoppordre og involvering av advokat. Saken endte med et forlik hvor Ricoh forplikter seg til å stå over deler av KPI-reguleringen i videre kontraktsperiode for 2022-avtalen.

Dette viser viktigheten av grundig kontraktsoppfølging – og at brukerne i kommunene aktivt følger opp egne leveranser og kontrollerer priser. Samspill mellom kommunene og OFA er avgjørende for at avvik kan oppdages og håndteres raskt og riktig.

- **OneMed**

I oppfølgingen av rammeavtalen på medisinsk forbruksmateriell avdekket OFA at leverandøren hadde fakturert kostnader som ikke var i tråd med avtalen. Prosessen med å få saken avklart har tatt noe lang tid, da det har tatt tid å få fullstendig innsyn i fakturaer og leverandørens innkjøpssystemer og rådataen har vært komplisert å tolke. OFA har lagt

betydelig press på leverandøren som har resultert i at OFA fikk en engangsutbetaling på flere millioner kroner, samt reduksjon i påslagene i avtalen ut rammeavtalens levetid.

Dette viser viktigheten av grundig kontraktsoppfølging – og at brukerne i kommunene aktivt følger opp egne leveranser og kontrollerer priser. Samspill mellom kommunene og OFA er avgjørende for at avvik kan oppdages og håndteres raskt og riktig

## 2. Tryggere

### 2a) Gjennomførte besøk i kommunerunden

I perioden 8. september til 19. september ble alle 26 eierkommunene til OFA besøkt. Agendaen for besøket var blant annet ny strategi og gjennomgang av avtaler for den aktuelle kommune.

### 2b) Kurs og opplæring tilbys kommunene og årlig samling for alle kommunene

Det ble arrangert en samling for alle OFA-kontaktene den 28.-29. februar. De tre største eierne (Kristiansand, Arendal og fylkeskommunen) fikk ta med en ekstra person.

Det ble arrangert en kursdag for alle som jobber med innkjøp i kommunene den 13. november hvor tema var forhandlinger og KI, og hvor 66 personer var påmeldte.

### 2c) Lav turnover hos OFA, betyr at man bygger kompetanse og relasjoner til kommuner og leverandører

Ingen i OFA har sluttet siden selskapet ble opprettet i mai 2023.

## 3. Mer bærekraftig

OFA vil vektlegge null- og lavutslippsløsninger til å gjennomføre leveranser av varer og tjenester i sine anskaffelser. Dette har vært et fokus over lang tid i OFA og ut fra kjennskapen og erfaringen til markeds- leverandørsituasjonen innenfor området er det satt opp følgende målsetning:

| År                                                                                          | 2025 | 2026 | 2027 | 2028 | 2029        |
|---------------------------------------------------------------------------------------------|------|------|------|------|-------------|
| <b>3a) Minimumskrav</b> til andel nullutslippsløsninger ved levering av varer og tjenester. | 50 % | 60%  | 60 % | 80 % | <b>95 %</b> |

I OFAs avtaleportefølje er det 29 avtaler hvor leveranse anses som en relevant del av anskaffelsen og som er gjenstand for måling. OFAs strategi ble vedtatt november 2025 slik rapporteringen for 2025 i hovedsak vil kunne gi et oversiktsbilde og at kravene som stilles i konkurranser fremover vil kunne avspeiles i fremtidige andel nullutslippskjøretøy.

### Andel nullutslipp 2025

Andel nullutslippsløsninger til å gjennomføre leveranser av varer og tjenester i de relevante avtaler i OFAs avtaleportefølje er **57,9% for 2025**.